

中小企業の 皆様に役立つ

価格交渉講習会

中小企業庁では、価格交渉・価格転嫁の推進のため、
下請中小企業の経営者や従業員の方を対象に
講習会等を全国規模で開催しています。

参加費

無料

定員80名

開催
内容

価格交渉に関する講習会の実施

開催
情報

令和6年11月7日(木) 14時～15時半
豊橋商工信用組合 本部4階会議室
豊橋市前田町一丁目9番4

講師
情報

全国で活躍する現役の中小企業診断士等が講師として指導します。

申込方法

開催情報のご確認、お申し込みは **下記URL、右記QR**から

<https://chunichi.link/tekitori-toyohashi>



※駐車場の台数に限りがありますので、極力公共交通機関でお越しください

講習会に関する
お問い合わせ先

中日新聞三河アドセンター

電話番号:0564-23-3051 受付時間:平日 10:00-12:00/13:00-16:00(土日祝を除く)

豊橋商工信用組合

電話番号:0532-53-2828 受付時間:平日 9:00-17:00(土日祝を除く)

経済産業省



主催:中日新聞社・豊橋商工信用組合

価格交渉に関する講習会を豊橋で開催!

中小企業の皆様、是非ご参加ください

参加費
無料
定員80名

開催プログラム(90分)

具体的な事例を交えながら実践に結び付く講義を行います。

価格交渉は今がチャンス! 最新動向について学ぶ

- 物価高(企業物価指数、人件費)、価格交渉の最新動向
- 値上げに関するマインドセット

下請事業者に対する過度な要求? こんな取引条件に要注意!!

- 下請法・下請中小企業振興法の関係(4つの義務と11の禁止事項)
- 価格添え置き要求、内容変更後の単価引き上げの拒否などの強引な価格要求
- 量産終了後の金型等長期保管などの無理な発注や要求

よりよい価格交渉のための準備

- 製品原価の把握、業界統計資料の準備、取引条件の設定
- 取引先の経営理念や購買方針(パートナーシップ構築宣言)の把握
- 交渉の3つの基本パターン(分配型、価値交換型・利益創造型)の認識
- 購買担当者の心理・状況の把握

受注者のための価格交渉術 ~「価値提案型値上げ」への転換に向けて~

- 「防衛的値上げ」から「価値提案型値上げ」への転換
- ビジネスの価値

困った! そんな時の公的サポート

開催情報及び申込方法

開催日程等詳細につきましては右記QR、下記URLをご覧ください。

<https://chunichi.link/tekitori-toyohashi>



講習会に関する
お問い合わせ先

中日新聞三河アドセンター
電話番号:0564-23-3051
受付時間:平日 10:00-12:00/13:00-16:00(土日祝を除く)

豊橋商工信用組合
電話番号:0532-53-2828
受付時間:平日 9:00-17:00(土日祝を除く)